



Ventas

Desde la carga de pedidos hasta la facturación, el envío y el análisis de ventas, el software de ERP le proporciona los datos que necesita para simplificar la gestión de sus ventas y aumentar los ingresos totales.

- Carga de Pedidos de venta con IA
- Gestión de pedidos de venta
- Múltiples tipos de pedidos de venta, estándar, consignación, solo factura, facturación anticipada, etc.
- Generar cotizaciones
- Seguimiento de razones de cotizaciones ganadas/perdidas
- Convertir cotizaciones en pedidos de venta
- Variedad de opciones de precios y descuentos en múltiples monedas
- Ver el estado del pedido
- CRM y servicio al cliente
- Consultas de clientes en tiempo real
- Listas de picking (preparación de pedidos)
- Facturas de aduana
- Herramientas para facturas vencidas
- Preparar envíos con etiquetas de envío
- Conocimientos de embarque
- Informes de pedidos abiertos
- Informes de reservas (bookings)
- Informes de rentabilidad
- Informes de porcentaje de ganancias/pérdida
- Informes de KPI en tiempo real
- Análisis de ventas (por producto y cliente)
- Análisis de ventas personalizado y de pedidos abiertos
- Análisis de ciclos de ventas actuales e históricos
- Pronosticar la demanda
- Analizar discrepancias entre pedidos y trabajos
- Visibilidad del suministro y la demanda de inventario
- Panel de control de envíos
- Panel de confirmación de órdenes de compra (PO)
- Panel de revisión de pedidos de venta abiertos
- Integración con pasarelas de pago con tarjeta de crédito
- Integración con UPS, Fedex, USPS
- Integración EDI
- Recopilación de datos del carrito de compras / integrador web
- Integración con configurador de productos

BENEFICIOS

- Cerrar ventas más rápido
- Mejorar la satisfacción del cliente y el cumplimiento de entregas a tiempo
- Procesos de ventas más eficientes mediante la simplificación de los pedidos de venta
- Acceso y análisis en tiempo real de sus datos de ventas
- Análisis e informes de ventas personalizados